

# EEN JA KRIJGEN EEN KUNST ?

## NEEN, EEN WETENSCHAP !

Iedereen denkt van zichzelf dat hij of zij een intelligent en nadenkend persoon is die altijd en overal rationeel door het leven gaat. Niets is echter minder waar. De nodige tijd, energie en capaciteiten ontbreken ons immers hiervoor. Dit is de reden waarom we eigenlijk het grootste deel van onze tijd gestuurd worden door een soort automatische piloot.

In deze opleiding leer je wanneer en hoe deze automatische piloot in werking treedt en hoe je er op een ethische manier jouw voordeel uit kunt halen. Zo leer je jouw vermogen om andere mensen te overtuigen en te beïnvloeden te vergroten door gebruik te maken van wetenschappelijk bewezen strategieën, getoetst in de dagelijkse praktijk.

Naast een theoretisch gedeelte wordt er uiteraard gefocust op de praktijk en het leven van elke dag. Hierbij wordt aangeleerd hoe je door soms heel subtiele veranderingen in jouw gedrag en manier van communiceren jouw boodschap veel overtuigender kan maken.

Tenslotte worden je een aantal hefbomen aangereikt die je zullen helpen je huidige gewoontes aan te passen en bij te sturen zodat je deze nieuw verworven kennis onmiddellijk en blijvend toepast.

Door deze opleiding worden jouw invloed en impact op mensen rondom jou belangrijker waardoor je zelf makkelijker en succesvoller door het leven stapt!

Of je nu manager, vertegenwoordiger, bankier, vakbondsafgevaardigde, leraar, ober, politicus of iets heel anders bent, elke dag dien je mensen rondom jou te overtuigen, zodat jullie er beiden beter van worden. Volg niet meer maar laat anderen jou volgen!



Jan De Coninck is een veelgevraagd coach, spreker en consultant.

Na de uitbouw van een gevarieerde loopbaan in handel en industrie kwam Jan in 1997 in de banksector terecht. Hier werd hij één van de jongste CEO's ooit. 10 jaar na zijn benoeming besliste Jan ontslag te nemen uit al zijn functies en zijn professioneel leven drastisch te veranderen.

Momenteel leidt Jan DCDS Holding, een bedrijf in training dat hij zelf oprichtte. De unieke combinatie van Jan zijn bewezen trackrecord en ervaring met zijn natuurlijke gave om mensen te overtuigen en te laten evolueren, zorgde ervoor dat dit quasi onmiddellijk een succes werd voor zichzelf en zijn klanten.